

ARENA NÆSTVED SØGER NY LEVERANDØR AF MAD – UDBUD



Arena Næstved inviterer interesserede, erfarne restauratører og cateringvirksomheder til at indgive tilbud på levering og salg af mad i Arena Næstved. Alle priser i tilbuddet skal opgives ekskl. moms.

Deadline for tilbud er den 12. november 2021.
Der indgås en 2-årig aftale.
Opstart 1. januar 2022.

BAGGRUND

Arena Næstved er Sydsjællands naturlige midtpunkt, når det drejer sig om store sportsbegivenheder, messer, shows, koncerter, foredrag og møder. Beliggenheden, befolkningsunderlaget og hallernes størrelse gør Arena Næstved til centrum for mange aktiviteter og et lokalt fyrtårn for kultur.

I Arena Næstved vil vi gerne kunne tilbyde vores gæster, foreninger, partnere, frivillige og ansatte en variation af mad, der matcher de forskellige typer events og hverdagsbehov.

Arena Næstved er en erhvervsdrivende fond. Vores restaurationsdrift er kommercielt baseret og sker på markedsvilkår i henhold til den almindelige prisdannelse, arbejdsmarkedets aftaler, regler for fødevarer-virksomhed og restaurationsloven.

ENERET PÅ LEVERING AF MAD

Arena Næstved oplever stigning i aktiviteter og dermed også en øget efterspørgsel på forskellige og tilpassede madkoncepter.

Vi søger derfor en partner, der har lyst til at indgå i et udviklende samarbejde med eneret på levering af mad i Arena Næstved. Der skal på den ene side leveres i fht. eksisterende aftaler, men derudover også udvikles nye koncepter i takt med at målgrupperne og forretningen udvikler sig.

Vi vil udvikle Arena Næstved med tydelig signatur på vores events, og derfor også på madoplevelsen. Det skal du have en ambition om at være med til at løfte. Arena Næstved har eneret på al salg af mad og drikkevarer. Under den kommende aftale udlånes en del af denne ret til vores nye partner. Al maden.

Drikkevarer (øl, vin, vand, drinks (RTD) og kaffe samt visse snacks som slik, chips og chokolade er ikke en del af denne aftale. Enkelte drikkevarer kan dog godt indgå, efter aftale. Det kan være frisklavede drikke som smoothies, milkshakes, juices m.v.

TILBUDET SKAL INDEHOLDE ET MENUKORT

Vi ønsker et tilbud der består af et overordnet katalog/menukort inkl. priser, som Arena Næstved kan bestille fra. Kataloget skal indeholde beskrivelse af menu til de hverdagsscenarier og cases, der er beskrevet i bilaget.

Der forventes fokus på bæredygtighed og sunde kostprincipper i valg af råvarer og menuer.

DU KAN FÅ DIT EGET KØKKEN MED I AFTALEN

Inkluderet i aftalen er brug af Arena Næstveds køkken til klargøring og anretning af præproducerede madvarer.

Du har også mulighed for at leje op til 75% af Arena Næstveds køkken alle dage/tider til brug for din virksomhed. Køkkenet er 184 m² og indrettet med borde, arbejdspladser samt køl/frys og maskinpark. Arena Næstved har ansvar for indretningen, installationer m.v. I dag er huslejen vurderet til 1225,- pr m².

Dette skal ses som en mulighed for dig, men er ikke et krav for tilbuddet.

OVER THE COUNTER SALG

I forbindelse med køkkenet er der et udsalgsområde i Arena Næstveds foyer du som partner skal bemande i 40-50 timer/ugen, fordelt på alle ugens syv dage i henhold til aktiviteterne i huset. Denne opgave skal indregnes i tilbuddet, under hensyntagen til at ikke alle aktiviteter/dage vil være salgsfremmende. Du har mulighed for at benytte udsalgsområdet som et salgsvindue til din egen forretningsdrift, så der foruden salg over the counter kan ske take away drift og lign. efter aftale.

Arena Næstved modtager kommission på 10% af udsalgsprisen for dine varer.

Vi forventer et sortiment, der kan dække de mange foreningsaktiviteter, der dagligt er i huset.

På dage hvor Arena Næstved har større events kan Arena Næstved få lukket udsalgsstedet med et aftalt varsel før et event.

Alle drikkevarer leveres af Arena Næstveds eksisterende partnere og du er derfor forpligtet til at føre og varetage salget af vores udvalg af drikkevarer i udsalgsstedet fra fx Royal Unibrew og Peter Larsen Kaffe, m.fl. men du kan supplere med egne frisklavede drikke.

DINE KOMPETENCER

Du skal sætte dit bedste team og dine allerbedste kompetencer i spil, ligesom vi gør. Vi ønsker et moderne, grønt, bæredygtigt, clean, sporty, kulturelt, Rock 'n' Roll koncept, der matcher vores gæster.

PRIS OG BETINGELSER

Med dette udbud ønsker vi at få dine kompetencer, kreativitet og samarbejdsevner i spil. Vi har derfor ikke fastsat et kriterie for leverancepriser, men forventer den bedst opnåelige leverancepris, som du kan levere koncepterne inden for.

Arena Næstveds bestillinger forventes at udgøre mindst 1.000.000 kr. årligt. Hertil kommer 90% af den omsætning du formår at opnå på husets mindst 150.000 årlige hverdagsbrugere.

Som partner er du leverandør af forarbejdede madvarer til Arena Næstved. Alt salg af mad/drikke sker i Arena Næstveds juridiske enhed, på basis af vores myndighedsgodkendelser og registreres i vores POS systemer og regnskab. Vi afregner din andel af salget per faktura to gange månedligt, med en håndteringstid på 14 dage.

Tilbuddet skal sendes til info@arenanaestved.dk senest **fredag den 12. november**, hvorefter vi indkalder udvalgte tilbudsgivere til forhandling.

Der skal vedlægges:

- Katalog med oplæg til sortiment inkl. Arena Næstveds indkøbspriser samt vejledende udsalgspriser til publikum/brugere
- Kort beskrivelse af din virksomheds historik, juridisk enhed og ejerforhold
- Seneste årsrapport
- Levnedmiddelkontrolhistorik
- Ren straffeattest og børneattest på bestyrer.

Pris er et vigtigt parameter, men det står ikke alene; kvalitet, nytænkning, fleksibilitet, samarbejdsvilje og erfaring i restaurationsbranchen bliver også afgørende for, hvem vi inviterer til videre drøftelse.

WALK 'N' TALK

Vi tror på at vores indbyrdes kemi og din fornemmelse for Arena Næstved er afgørende. Derfor vil vi gerne invitere til walk 'n' talk rundt i hallerne, lounges og arenaen inden du byder på opgaven.

For yderlige informationer kontakt Partnerskabschef Katrine Nygaard Hansen på knh@arenanaestved.dk eller 3138 8084.

BILAG

HVERDAGSSCENARIER:

- Frokostordning mandag-fredag for 12 fastansatte i Arena Næstved.
- Mødeforplejning til morgenmøder, halvdagsmøder og heldagsmøder.
- Eventforplejning fx: Middag før sport, koncert el. foredrag kl. 17-19 eller 18-20. VIP/Sponsor/selskabsmiddag 18-20.30, backstageforplejning, typisk mellem 15-60 spisende, upsale til gæster før, under eller efter et event.
- Snacks til dagligdagen.

CASES

Værtsskab

Et pengeinstitut holder møde med 50 deltagere fra Sydsjælland. Målgruppen er direktører, områdeansvarlige samt bankrådgivere. Der skal leveres velkomstsnavs samt to eller 3-retters middag.

Du leverer alle madvarer i vores køkken; timet og klar til servering, til den aftalte katalogpris. Vi serverer og afrydder.

Daily

Den lokale håndboldklub har turnering lørdag og søndag. Der forventes deltagere i alderen 6-18 år samt deres forældre og evt. søskende som publikum. Der vil i løbet af weekenden være mere end 3000 gæster. Der skal leveres forplejning og snacks i de forskellige haller samt i salgsboder og ved tillidsbarer rundt om i arenaen.

Du leverer alle madvarer i vores køkken til den aftalte katalogpris, og bemander udsalgsstedet i foyeren. Vi bemander alle øvrige salgssteder.

Event

Der er stor koncert i Arenaen, 4000 stående publikummer og fyldt på balkonen og i VIP. Der skal være middag i loungen før koncerten til ca. 200 personer og der skal være mulighed for køb af ca. 400 kuverter "skrub af mad" på vejen hjem.

Vi holder udsalgsstedet lukket for almindelig drift fra én time før dørene åbner til event, så dette kan indgå som salgssted i eventet. Alle madvarer leveres til vores køkken til den aftalte katalogpris, i præcis timing i forhold til afviklingen. Vi serverer og afrydder.

Over the counter

Det er hverdag med ca. 400 idrætsudøvere i hallerne, hvor du bemander udsalgsstedet i foyeren. Du kan sælge et aftalt sortiment til husets brugere og du kan benytte rammerne som salgsvindue for din egen forretning med take away mv. Du modtager 90% af økonomien fra madsalget, Arena Næstved modtager 10%. Desuden varetager du salget af Arena Næstveds drikkevarer, chips og slik uden beregning.